

Stellenangebot

Industrie-, Groß- und Außenhandelskaufmann (w/m/d) als Kundenbetreuer (w/m/d) – Auftragsabwicklung

AES Aircraft Elektro/Elektronik System GmbH stattet Flugzeuge mit ganz unterschiedlichen elektrischen Komponenten aus – LED-Beleuchtungs- und Stromversorgungs-, Telekommunikations- und Kabinenmanagementsystemen für Flugzeugkabinen. Darin sind wir gut und dem Wettbewerb einen guten Schritt voraus – weltweit. Wer als Kind Erfinder:in werden wollte, ist bei uns richtig. Auch Koordinator:innen und Organisationstalente, die unsere technischen Produkte, an den richtigen Ort – zum Kunden – steuern und Bedarfe in Aufträge übersetzen, sind stets willkommen.

Sie sind **Industriekaufmann, Groß- und Außenhandelskaufmann (w/m/d)** und waren bereits in der Kundenberatung bzw. in der Auftragsabwicklung / im Backoffice, idealerweise in der Luftfahrtbranche aktiv? Sie haben Lust, unsere internationalen Aufträge kaufmännisch und in der Zollabwicklung zu begleiten? Dann sollten wir vielleicht sprechen – wir suchen zum nächstmöglichen Termin für unseren Hauptsitz in Bremen einen technisch interessierten **Kaufmann (w/m/d) als Account Manager und Auftragsabwickler (w/m/d)**.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin für unseren Hauptsitz in Bremen einen

Industriekaufmann, Kaufmann für Groß- und Außenhandel (w/m/d) als Kundenbetreuer (w/m/d) – Auftragsabwicklung

Ihr Sales-Umfeld: Als Kundenbetreuer:in im Innendienst stehen Sie unseren Kunden – telefonisch und schriftlich – in allen auftragsrelevanten Belangen zur Seite, von der Anfrage bis zur Auslieferung

- + Mit tiefer, auch technischer Kenntnis unserer Produkte, Service- und Reparaturleistungen nehmen Sie Bedarfe auf, erstellen Angebote, nehmen Aufträge entgegen und koordinieren die Abwicklung.
- + Sie koordinieren Service- und Reparaturdienstleistungen.
- + Versand- und Exportabwicklung: Sie sorgen dafür, dass unsere Produkte den schnellsten und sichersten Weg zu unseren Kunden nehmen – gemäß aller zollrechtlichen Vorgaben und bestens dokumentiert.
- + Mit Ihrem direkten Draht zum Kunden sind Sie wertvolle:r Ansprechpartner:in für unterschiedliche Unternehmensbereiche und den strategischen Vertrieb. Sie haben Lust, auf gemeinsame Vertriebsprojekte.

Was Sie mitbringen:

- + Sie sind Industriekaufmann:frau, Groß- und Außenhandelskaufmann:frau oder ähnlich ausgebildet, z. B. in der Speditions- und Logistikbranche, zu Ihrem kaufmännischen Know-how haben Sie jedenfalls auch technisches Verständnis.
- + Wichtig ist Ihre Souveränität im Auftragsmanagement – Ihre Berufserfahrung stammt aus dem Vertrieb oder auch der Sachbearbeitung im Backoffice – idealerweise natürlich in der Luftfahrtbranche.
- + Ihre Werkzeuge beherrschen Sie – SAP (Module SD oder CS), Office-Anwendungen und das Zollverwaltungssystem ATLAS.
- + Englisch ist bei uns Projektsprache – hier sind Sie fit.
- + Sie arbeiten systematisch und selbstständig, begegnen unseren Kunden stets freundlich und dienstleistungsorientiert und haben bei Allem auch ein Auge auf unsere Abläufe – auf gute Ideen dazu freuen wir uns jederzeit.

Wir freuen uns über berufserfahrene Projektmanager:innen und Projektleiter:innen, begleiten Sie aber auch auf dem Weg dorthin, wenn Sie sich diese Position zutrauen.

Und jetzt?

Wenn das für Sie interessant klingt, senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und vorzugsweise als PDF-Dokument an: job@aes-aero.com

AES Aircraft Elektro/Elektronik System GmbH

Personalabteilung | Gabi Zimmermann
Hanna-Kunath Str. 33 | 28199 Bremen
T: +49 421 240 30-0
job@aes-aero.com | www.aes-aero.com/career

